

## Npl: un affare da retail (Mi.Fi.)

LINK: [http://finanza.tgcom24.mediaset.it/news/dettaglio\\_news.asp?id=202105311020021255&chkAgenzie=PMFNW](http://finanza.tgcom24.mediaset.it/news/dettaglio_news.asp?id=202105311020021255&chkAgenzie=PMFNW)

Npl: un affare da retail (Mi.Fi.) 31/05/2021 09:45  
MILANO (MF-DJ)--Sinora l'investimento nei crediti deteriorati e' stato appannaggio di fondi e attori istituzionali. Benche' spesso molto redditizi, infatti, gli npl sono considerati troppo rischiosi e complessi per i piccoli risparmiatori. La startup milanese **Profit Farm**, spiega Milano Finanza, punta a ribaltare l'assunto, aprendo al retail tramite una piattaforma di lending `crowdfunding` e minimizzando il rischio di insolvenza. "La nostra idea e' rendere questo mercato effervescente accessibile anche al risparmio privato", spiega Cristiano Augusto Tofani, co-fondatore e presidente della societa'. "Selezioniamo solo crediti all'ultimo miglio il cui incasso e' pressoché certo perche' sono assistiti da sentenza passata in giudicato e perche' il debitore e' la pubblica amministrazione o altri soggetti egualmente solvibili". Dove sta allora il guadagno di una simile operazione per il creditore cedente e per l'investitore? Tutto dipende dal fattore tempo. Benche' certi, liquidi ed esigibili, infatti, questi crediti restano incerti nei

tempi di riscossione, di norma compresi fra 12 e 24 mesi. Le imprese e gli altri detentori possono quindi avere interesse ad anticipare l'incasso a fronte di uno sconto riconosciuto alla piattaforma. Per i risparmiatori, invece, l'opportunita' di rendimento risiede proprio nel ritardo con cui la pubblica amministrazione spesso salda le proprie pendenze. "In attuazione di una direttiva comunitaria la legge impone a tutti i debitori ritardatari, p.a. inclusa, di pagare interessi moratori pari al tasso Bce aumentato dell'8%", sottolinea Tofani, che quotidianamente si occupa di npl nelle vesti di avvocato. red/lab MF-DJ  
NEWS